

Wie kommen Sie zur bestmöglichen Altersvorsorge?

Als unabhängiger Fachberater für Ruhestandssicherung IHK mit mehr als 20 Jahren Berufserfahrung erarbeite ich mit Ihnen die bestmögliche Lösung. **Sie bekommen von mir alle Details**, die für Ihre Altersvorsorge relevant sind. Als **unabhängiger Fachberater für Ruhestandssicherung und freier Versicherungsmakler** erarbeite ich für Sie Ihre Lösungen aus mehr als 1.500 Möglichkeiten von mehr als 60 Gesellschaften.



Darf ich mich kurz vorstellen?

Mein Name ist Maik Kusch-Nerenz. Ich bin geprüfter Fachberater für Ruhestandssicherung und unabhängiger Versicherungsmakler seit 1999.

Warum sollten Sie sich von mir beraten lassen?

Als von einzelnen Gesellschaften unabhängiger Fachberater habe ich den vollständigen Überblick und berate Sie mit den besten Software-Tools. Das gibt Ihnen die Sicherheit, dass wir gemeinsam die bestmögliche Lösung für Sie erarbeiten.

Mehr als 20 Jahre Erfahrung als unabhängiger Experte mit dreifacher Qualifikation geben Ihnen die Sicherheit einer breiten Expertise. Dadurch kann ich Sie genauer und zielorientierter beraten und durch den Beratungsprozess führen.

Was kann ein unabhängiger Fachberater für Ruhestandssicherung IHK für Sie tun?

Ich bin kein Versicherungsvertreter – sondern berate Sie zu 100 % unabhängig. Sie bekommen bei mir Lösungen **von allen** marktführenden Unternehmen: von der Allianz AG bis ZURICH Versicherungen.

Als unabhängiger Fachberater zeige ich Ihnen Stärken und Schwächen (auch der Marktführer!) und empfehle Ihnen die für Sie beste Lösung. Das kostet Sie nichts extra: Sie haben beim Abschluss eines Vertrages über mich keine höheren Kosten im Vergleich zum Vertreter einer Gesellschaft, vielmehr ist sogar oft mit geringeren Produktkosten zu rechnen.

Bei mir ist die unabhängige Beratung inklusive!

Kundenstimmen und Bewertungen

Es geht um Ihr Geld und um die Sicherheit Ihrer Rente! Wie haben andere Kunden meine Beratung bewertet? *Kundenstimmen → Seite 4*

Fünf Schritte bis zum Ziel

1. Der Start: Ein erstes Telefonat

Ein erstes Telefonat ist völlig unverbindlich für Sie und dient dem Austausch von Informationen:

- Wie viel Rente möchten Sie bekommen?
- Wie viel Geld wollen Sie monatlich investieren?

Ich sage Ihnen, welche Informationen wir benötigen, um das bestmögliche Ergebnis zu erzielen. Gerne beantworte ich alle Fragen.

2. Neutrale Analyse und bewährte Lösungen

Nachdem Sie mir diese Informationen gegeben haben, erarbeiten wir gemeinsam nach Ihren persönlichen Anforderungen mehrere Alternativen für Ihren Vorsorgeplan. Ich zeige Ihnen, wie

- Sie Ihre Renten- und Versorgungslücken effizient schließen können
- Sie von der staatlichen Förderung optimal profitieren
- Welche steuerlichen Auswirkungen haben die verschiedenen Varianten? Aufgrund einer umfassenden Analyse zeige ich Ihnen, welche Form der Rente und welche Möglichkeiten für Sie persönlich am effektivsten sind.

Bei der Analyse Ihrer Möglichkeiten arbeite ich mit führenden Analyse-Tools und suche Ihnen aus der großen Zahl von über 1.500 Möglichkeiten die Varianten heraus, die für sie am besten geeignet sind.

Die Ergebnisse der besten und schlechtesten Angebote differieren oft um mehr als 50 %!

Das bedeutet für Sie: Ich achte schon bei Vertragsabschluss darauf, dass Ihre Vorsorge wirklich sicher und rentabel für Sie ist.

Weiter auf der nächsten Seite ...

...Fortsetzung von Seite 1

Ich vergleiche die Alternativen für Ihre Altersvorsorge auf **Nettobasis**. Das bedeutet für Sie: Sie sehen genau, was netto unter dem Strich an Rente für Sie auf Ihrem Konto übrigbleibt.

Sie profitieren davon, dass ich seit 20 Jahren jeden Arbeitstag zum Thema Altersvorsorge berate.

Das hat für Sie den Vorteil, dass Sie aufgrund dieser Expertise und meiner Vorgehensweise im Vergleich zu herkömmlichen Beratungen eine bis zu 30 % höhere Rente bekommen werden.

Das Ziel: Ich gebe Ihnen klare Handlungsempfehlungen. Eventuelle Wünsche von Ihnen nach bestimmten Gesellschaften können selbstverständlich berücksichtigt werden.

3. Sie bekommen eine schriftliche Zusammenfassung aller Details und ein Video von mir.

Sie bekommen das Ergebnis der Beratung schriftlich von mir. **Zusätzlich fasse ich das Ergebnis der Beratung exklusiv für Sie in einem Video zusammen.** Das ist einmalig am Markt.

So können Sie ganz in Ruhe den gesamten Entscheidungsprozess nachvollziehen und haben die Sicherheit, dass Sie alles richtig gemacht und die beste Lösung gefunden haben.

4. Wir beantragen die für Sie besten Verträge.

Sie entscheiden mit meiner Hilfe, was die beste Lösung für Sie ist. Ich mache alle Verträge für Sie fertig, diese können Sie nach meiner Vorbereitung online abschließen.

5. Mein Zusatzservice für Sie

Wenn Sie wünschen, schauen wir alle zwei oder drei Jahre über Ihre Daten, ob sich etwas Relevantes geändert hat. Das dauert nur ein paar Minuten.

Per Knopfdruck zeigt Ihnen hochwertige Software die Auswirkungen, auch wenn sie erst in 30 Jahren greifen. Das betrifft auch steuerliche und sozialversicherungstechnische Folgen.

Das können einzelne Versicherungsgesellschaften in der Regel nicht leisten, weil sie nur ihre eigenen Produkte in ihrer Angebotssoftware haben.

Ihr Kompass für mehr Sicherheit und Liquidität im Alter

Jeder Mensch hat andere Anforderungen an seine Altersvorsorge

Dynamik

Wie dynamisch soll Ihre Altersvorsorge sein? Solider Wertzuwachs bei geringen Schwankungen? Oder Überdurchschnittliche Rendite?

Sicherheit

Die Auswahl substanzstarker Gesellschaften und Anbieter sollte die Basis jeder Altersvorsorge sein.



Nachhaltigkeit

Wieviel ökologisch nachhaltige Investitionen wünschen Sie sich? Spielen für Sie auch soziale Aspekte eine Rolle?

Flexibilität

Ihre Altersvorsorge sollte sich an veränderte Lebenssituationen anpassen lassen.

Welche Gesellschaft bietet für Sie die richtigen Lösungen an?

Als Fachberater für Altersvorsorge und Ruhestandsplanung berate ich Sie unabhängig. Wir finden für Sie die beste Gesellschaft und die besten Verträge. Ein erster Überblick:

Allianz • ALTE LEIPZIGER • Basler • Concordia • Continentale • Condor • Ergo • R+V Versicherung • AXA • Signal Iduna • Nürnberger • LV1871 • Standard Life • Bayerische LV • Württembergische • WWK • Volkswohl Bund • Stuttgarter • Hanse Merkur • Gothaer • Helvetia • HDI • Ebase • ...und viele mehr

Erstinformation nach §15 der Verordnung über die Versicherungsvermittlung und -beratung

Kapitallotsen

Maik Kusch-Nerenz
Jüterboger Str. 55
06895 Zahna-Elster

Kontakt

Telefon 034924 80750
E-Mail: mkn@kapitallotsen.de
Webseite: www.kapitallotsen.de

Tätigkeitsart

Maik Kusch-Nerenz ist im Vermittlerregister bei der Industrie- und Handelskammer Halle-Dessau als Versicherungsmakler nach § 34d Abs. 7 GewO: Registernummer D-VO16-NYKC6-39

und

als Finanzanlagenfachmann nach § 34f GewO: Registernummer D-F-157-19BA-57 eingetragen.

Offenlegung von direkten oder indirekten Beteiligungen

Maik Kusch-Nerenz verfügt über keine direkte oder indirekte Beteiligung an einem Versicherungsunternehmen von über 10% an den Stimmrechten bzw. am Kapital und kein Versicherungsunternehmen verfügt über eine direkte oder indirekte Beteiligung von über 10% an den Stimmrechten oder des Kapitals der Firma Kapitallotsen.

Beratung und Vergütung

Maik Kusch-Nerenz bietet im Zuge der Vermittlung eine Beratung gemäß den gesetzlichen Vorgaben an und erhält für die erfolgreiche Vermittlung eines Versicherungsvertrages eine Provision vom Produkthanbieter. Diese Provision ist vom Kunden nicht separat an Maik Kusch-Nerenz zu bezahlen, sondern bereits in der Versicherungsprämie enthalten. Weitere Vergütungen erhält er im Zusammenhang mit der Vermittlung nicht.

Gemeinsame Registerstelle und Eintrag im Vermittlerregister:

Deutscher Industrie- und Handelskammertag (DIHK) e.V. Breite Straße 29/ Min aus dem deutschen Festnetz, Mobilfunkpreise maximal 60 Cent/Anruf). Registerabruf: www.vermittlerregister.info Anschrift der

Schlichtungsstelle

Bei Streitigkeiten zwischen Versicherungsvermittler und Kunde kann folgende Schlichtungsstelle angerufen werden: Versicherungsombudsmann e.V. Postfach 08 06 32, 10006 Berlin www.versicherungsombudsmann.de

Beratungs-Prinzipien:

Ich berate Sie so, wie ich auch selbst beraten werden möchte: Ich erwarte von einer Beratung, dass ich alle Vor- und Nachteile erklärt bekomme. Ich möchte bei Entscheidungen nicht unter Druck gesetzt werden und ausreichend Zeit für Entscheidungen eingeräumt bekommen. So berate auch ich meine Kunden!



Meine Beratung ist so nah wie Ihr Telefon:

Meine Kunden berate ich deutschlandweit **telefonisch und per Onlineberatung** am Bildschirm. Ohne lästige Vertreterbesuche.

Der erste Schritt: ein für Sie völlig unverbindliches Telefonat: Vereinbaren Sie einen Termin, indem Sie

- anrufen unter +49 34924 80750
- oder auf Handy 0170-3201266 (beste Erreichbarkeit), gern auch per WhatsApp
- oder mir eine kurze E-Mail schreiben an mkn@kapitallotsen.de

Einige Bewertungen, wie Kunden meine Beratung sehen und empfinden, finden Sie auf der nächsten Seite...

Eine kleine Auswahl:

Das schreiben meine Kunden über ihre Beratung

Marco Hesse:

Ich möchte mich an dieser Stelle einmal für die langjährige Zusammenarbeit bedanken. Maik betreut mich seit 1999, das heißt, ich gehöre zu seinen ersten Kunden. Die damals vermittelten Sparverträge erwirtschaften einen guten Ertrag und der Versicherungsschutz hat durch seine unabhängigen Vergleiche ein sehr gutes Preis-Leistungsverhältnis. Von meiner Seite eine klare Empfehlung.

Svenja Schneider:

Auf Weiterempfehlung haben wir uns an Maik Kusch Nerenz gewandt - bisher mit Erfolg. Kompetente und vor allem verständliche Beratung. Haben Für uns sehr gut abgestimmte Angebote bekommen, die wir auch in Anspruch genommen haben. Immer erreichbar & hilft / berät wo er kann.

Rupp Lenka:

Ich war sehr skeptisch. Wird man wirklich objektiv beraten? ... Meine persönlichen Schwerpunkte und Bedürfnisse, Ängste und Fragen wurden allumfassend und mit einer großartigen Erklärungsgabe aufgenommen und sortiert.

Bettina Jansen

Ausgezeichnete Beratung. Herr Kusch-Nerenz kennt die aktuellen Entwicklungen auf dem Kapitalmarkt und der Versicherungsbranche und ist immer auf dem neuesten Stand. Die Beratung auf digitalem Weg funktioniert genauso prima wie analog. Kann ich nur weiterempfehlen.

Carolin Hoppe

Wir sind rundum zufrieden und bedanken uns für eine tolle Beratung, die uns als Laien sehr gut aufgeklärt hat. Es wurde alles sehr anschaulich dargestellt und wir hatten Zeit, um in Ruhe darüber nachzudenken und zu entscheiden. Wir sind und bleiben treue Kunden und freuen uns auf weiterhin gute Zusammenarbeit. Danke Maik!

Sven Piechotka

Nach über drei Jahren kann ich Herrn Kusch-Nerenz nur bestens empfehlen. Herr Kusch-Nerenz ist unaufdringlich, professionell, zuverlässig. Vor allem seine Erfahrung und seine Informiertheit über aktuelle Entwicklungen fallen auf. Persönliche Präferenzen hat Herr Kusch-Nerenz immer sehr freundlich berücksichtigt, selbst wenn es nicht seinen Erfahrungen entsprach. Gute Beratung sollte gelobt werden: Herrn Kusch-Nerenz kann man vertrauensvoll weiterempfehlen.

Sven Pichert:

Sehr freundliche und kompetente Beratung. Immer wieder gern.

Tanja Meyer

Herr Kusch Nerenz arbeitet online, erst ein Beratungsgespräch als Videocall in dem alle Möglichkeiten dargestellt werden, dann gibt es alle Unterlagen und ein extra aufgenommenes Zusammenfassungsvideo per Mail. Ich hatte genügend Zeit mir alles noch mal anzugucken. Er nimmt sich viel Zeit für die Beratung und beantwortet im Nachgang sehr kompetent all meine Fragen - wir fanden für meinen Fall die beste Altersvorsorge. Ich bin sehr zufrieden und happy Herrn Kusch Nerenz als Berater an meiner Seite zu haben.

Viktor Lorenz

Herr Kusch-Nerenz sticht aus der Masse an verkaufswütigen "Beratern" hervor. Er nimmt sich die Zeit entsprechende Beurteilungen und Empfehlungen auf Grundlage einer hierfür notwendigen und belastbaren Situationsanalyse durchzuführen. Das haben wir auch schon ganz anders erlebt. Mit all seiner Kompetenz hat er uns ein ehrliches Bild gezeichnet und dabei keiner Zeit seinen eigenen Profit verfolgt. Das hat uns wirklich überzeugt und so können wir jedem Herrn Kusch-Nerenz empfehlen!

marie n

Ich bin super zufrieden. Es gab eine umfangreiche, geduldige und detaillierte Beratung zum Thema Altersvorsorge und Berufsunfähigkeitsversicherung. Ich habe beides bei ihm abgeschlossen, sowie alle anderen Versicherungen die man so hat. Es wurde nicht versucht mir irgendetwas aufzuquatschen und mir genug Zeit gegeben um meine Entscheidungen zu überdenken. Er ist absolut kompetent und ich fühle mich in allen Lebenslagen gut abgesichert.

Nicola Reichardt

Herr Kusch-Nerenz hat mich sehr umfassend, individuell und v.a. unabhängig zum Thema private Altersvorsorge beraten. Er hat sich viel Zeit genommen, um mit mir zusammen Optionen erarbeitet, die für meine ganz persönliche Situation einen Mehrwert schaffen. Er war für mich jederzeit erreichbar, immer gut vorbereitet und sehr entgegenkommend in der Terminplanung. Ich bin sehr zufrieden, einen so freundlichen und kompetenten Rentenberater gefunden zu haben und werde mich auch künftig vertrauensvoll mit Fragen an ihn wenden.